

### All. 3

#### ESEMPIO DI CALCOLO PER L'OTTENIMENTO DELLA MIGLIORE OFFERTA ECONOMICA.

Ditta A, B, C.

Categoria presa in esempio: Caffetteria:

Prodotti presenti nella categoria caffetteria per l'esempio: cappuccino, latte e cioccolato.

Esempio Ditta A; cappuccino (€ 0.62), latte (€ 0.57), cioccolato (€ 0.52) Totale € 1.71

CATEGORIA	OFFERTA DELLA SOCIETA'		
	Ditta A	Ditta B	Ditta C
Caffetteria	1.71	1.82	1.50
Bevande			
Eccetera			

1. euro 1.71 + euro 1.82 + euro 1.50 = euro 5.03

2. euro 5.03/3 = euro 1.68

2 b. Coefficiente Ditta A: euro 1.71/euro 1.68 = 1,018

Coefficiente Ditta B: euro 1.82/euro 1.68 = 1,084

Coefficiente Ditta C: euro 1.50/euro 1.68 = 0,893

3. Punteggio Offerta A = 1,018\* 10 = 10,18 punti

Punteggio Offerta B = 1,084\* 10 = 10,84 punti

Punteggio Offerta C = 0.893\* 10 = 8,93 punti

4. Stessi calcoli per tutte le categorie

5. Somma dei punteggi di tutte le categorie per ogni concorrente

6. Supponendo il punteggio totale seguente:

Ditta A = 100 punti

Ditta B = 150 punti

Ditta C = 90 punti

**La classifica sarà la seguente:**

**PRIMA la Società C = max 50 punti**

**SECONDA la Società A= 33,32 punti**

**TERZA la Società B= 16,66 punti**

**LA DITTA C SARA' QUELLA CHE SI AGGIUDICHERA' I 50 PUNTI**

**Le offerte saranno classificate in ordine crescente di punteggio (vedasi esempio suesposto).**

**All'offerta migliore viene assegnato il massimo punteggio, cioè 50 Punti. Alle altre offerte è assegnato un punteggio percentuale (vedasi esempio suesposto).**